

NYTT

Leasa lyftet!

s.2

**AP&T är rustade
för framtiden**

s.4

Leasa lyftet!

Utrustning för hantering av material utvecklas ständigt. De nyaste modellerna är effektivare än de föregående, vilket innebär större kostnadseffektivitet och bättre konkurrenskraft. Men, investeringar i krananläggningar innebär att man binder kapital under en lång period. Ett sätt att undvika det är att nyttja **ABUS Leasing**, som ger flera fördelar med flexibla lösningar för just din verksamhet.



ERBJUDANDE

**Frakt-
fritt!***



Köp lätttraverssystem eller svängkran kombinerat med kättingtelfer.

*Fraktvärde ca 2.000–4.000 kr beroende på vikt, längd och destination. Erbjudandet gäller vid avtals ingående t o m 31 okt. 2014.

ABUS
Kransystem

Fördelar med ABUS Leasing;

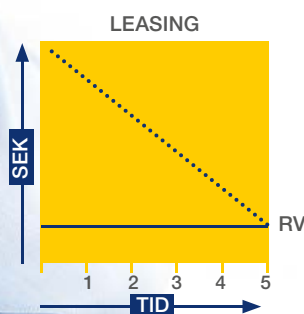
- Förbättrat rörelsekapital då ni inte binder kapital i utrustning vilket stärker er likviditet.
- Det innebär möjligheter att finansiera andra delar av verksamheten, eftersom krananläggningen inte binder kapital såsom vid ett vanligt köp.
- Lätt att budgetera när månadskostnaden är förutbestämd genom en överenskommen avtalstid.
- Möjlighet att komplettera ABUS Service i månadshyran, vilket vi rekommenderar av säkerhetsskäl och för att göra driften ekonomisk på lång sikt. Det innebär dessutom att kranutrustningen hålls i gott skick under hela leasingperioden. ABUS Service anpassas för just dina behov och

innebär transparens när det gäller fördelar och kostnader.

- En kontakt för hela transaktionen, som med tillkommande ABUS Service ger en helhetslösning från projektering, krananläggning och installation till finansiering och service.

Med **ABUS Sverige Gruppen** är ni i trygga händer från projektstart, genom transaktionsperioden med ABUS Leasing och efterföljande ABUS Service. Vi ser helt enkelt till att säkerställa driften av er anläggning.

Kontakta oss gärna för mer information!



ABUS Leasing – en flexibel och kostnadseffektiv lösning

Som kund garanterar ni restvärdet (RV), vilket innebär att månadskostnaden kan varieras med möjligheter att påverka kassaflödet. Det är inte möjligt på samma sätt med traditionella banklån.

Våra fyra serviceblock ger säkerhet och tillgänglighet.

ABUS Service

Förebyggande underhåll och reparationer.

Välj mellan tre modeller:

- Basservice
- Standardservice
- Plusservice.

ABUS Life

Vi genomför generalreoveringar på telfrar och kranar, både ABUS-produkter och andra fabrikat.

ABUS Check

Konditionskontroll av kranen för säker överblick. Opartisk bedömning via DEKRA Industrial AB.

ABUS Utbildningar

I ABUS servicekurs utbildar vi din personal i basservice på våra kran typer. Vi genomför även kranförarutbildning tillsammans med DEKRA Industrial AB.



ABUS service

ABUS check

ABUS life

ABUS utbildningar

AP&T valde ABUS från JJ Gruppen

När plåtformningsföretaget AP&T skulle köpa kranar till sin nya produktionsanläggning i Ulricehamn, valde man ABUS-traverser från JJ Gruppen. Anläggningen, som är på 10 000 m² och har dubbelt så högt i tak som den gamla fabriken i Blidsberg, är företagets största investering någonsin.

– AP&T kontaktade oss tidigt under planeringen, eftersom valet av traverser påverkar hela byggnadens utformning, säger Dan Forsell, försäljningsingenjör på JJ Gruppen i Kungsbacka.

AP&T ligger i den absoluta frontlinjen när det gäller presshårdning. Företaget utvecklar, tillverkar och säljer kompletta produktionssystem, automation, pressar, verktyg och eftermarknadstjänster. Den nya anläggningen kommer att husera företagets huvudkontor, divisionerna AP&T Advanced Automation och AP&T Tooling Solutions samt en testanläggning för verktygen.

JJ Gruppen har levererat 14 kranar på mellan 1 och 32 ton samt tre stycken lätttraverssystem och en väggsvängkran.

– En intressant aspekt med den här affären är att AP&T leasar traverserna. Leasingfinansiering är något vi kommer att satsa på att erbjuda fler kunder i framtiden, berättar Dan Forsell.

Fordonsbranschen leder utvecklingen

Strävan efter lättare och starkare plåt detaljer inom bilindustrin har gjort att presshårdning blivit en allt viktigare teknik. Den går ut på att ett varmt ämne på ca fem sekunder formas till rätt geometri under högt tryck och därefter kyls. Nya, hårdare

En intressant aspekt med den här affären är att AP&T leasar traverserna.





säkerhets- och miljökrav gör att efterfrågan förväntas öka kraftigt den närmaste framtiden.

– Vi räknar med att vi kommer att öka vår verksamhet med 50 % under de kommande tre åren, säger Roger Johansson, verkstadschef på AP&T, och fortsätter:

– Presshårdning kommer att utgöra den största delen av ökningen.

Rustade inför framtiden

Ett pressverktyg väger mellan 10 och 20 ton och kan vara så stort som 2,5 x 2 meter. En anläggning som

producerar pressverktyg av sådana dimensioner behöver med andra ord vara väl utrustad när det gäller lyftredskap.

– Vi hade kontakt med tre olika leverantörer, men valde till slut ABUS från JJ Gruppen, eftersom vi hade positiva erfarenheter av dem sedan tidigare. De levererar kvalitet, i tid och till rätt pris och har dessutom bra serviceavtal.

– Nu står vi rustade för att möta den ökade efterfrågan på presshårdade detaljer, avslutar Roger Johansson.

HÄNDER PÅ JJ GRUPPEN

Förstärkning i söder

Den 15 augusti invigde LB TeknikLyft AB ett **nytt sälj- och servicekontor** i Helsingborg.

Med det nya kontoret kan vi erbjuda både befintliga och nya kunder en ännu bättre service, samtidigt stärker vi närvaron på marknaden. För att vidareutveckla det södra distriktet inom JJ Gruppen, har **Mats Möller** och **Roger Olsson** anställts. Mats Möller är i grunden maskiningenjör och har jobbat i olika befattningar med försäljning, i 17 år på P. D. Lyftteknik AB och i 9 år på Dematek AB. Roger Olsson är utbildad elektriker och har arbetat inom ABB i 24 år och Dematek AB i 9 år och har haft olika befattningar inom serviceområdet. Tillsammans har de mer än 60 års branscherfarenhet.

... och i väster

Den 1 september började **Ulf Johansson** hos oss här i väster.

Ulf var tidigare försäljningschef på Vaculex och kommer huvudsakligen att utveckla eftermarknaden för JJ Gruppen.



ABUS utbildningar

Servicekurs

ABUS servicekurs är ett bra komplement till avtalsservice där ni själva får kunskap om rätt utförd daglig kontroll, basen i förebyggande underhåll och möjlighet till grundläggande felsökning.

Innehåll:

- Kort genomgång av lagar och paragrafer
- Funktion och användning av ABUS lyftutrustning
- Service och kontroll
- Daglig tillsyn och periodisk kontroll.

Kurstillfällen: Dag 1: kl 10–16.

Dag 2: 9–14.

Genomförs vecka 7, 17, 22, 37, 43, 47.

Plats: ABUS Kransystem AB i Karlstad. Efter förfrågan även på plats hos er (minst 5 personer).

Målgrupp: Underhållspersonal.

Omfattning: 1,5 dagars kurs.

Kursmaterial ingår.

► Kontakta oss på 054 55 56 50 om du är intresserad.

ABUS
Kransystem



Stort serviceavtal med SCA Obbola

– Det nya avtalet omfattar all lyftutrustning, varav ca 75 traverskranar, och 700–800 lyftredskap, säger Jonas Höglund, distriktschef för Norrland på Carlhag i Timrå.

– Kapaciteten varierar från några ton upp till 60-70 ton för de största traverserna och alla traverser servas fyra gånger per år, utom produktionstraverserna som servas varje månad.

SCA Obbola, som ligger en dryg mil söder om Umeå tätort, är en av världens modernaste tillverkare av kraftliner, det ytskikt som tillsammans med det mellanliggande, vågformade flutingskiktet bildar wellpapp. Anledningen till att man bara tillverkar kraftliner och inte det vågformade mellanskiktet, är att det görs med en annan tillverknings-

process. Traversen som lyfter kraftlinerrullarna ur pappersmaskinen har en kapacitet på 70 ton, vilket är nödvändigt eftersom en rulle väger 38 ton och stålet som håller den 12 ton.

Bättre koll på säkerheten

SCA Obbola hade tidigare en firma som skötte underhåll och service



Ibland var vi tvungna att söka bland protokoll och fakturor för att få reda på när en besiktning senast genomfördes.



FOTO: MIKAEL HOLMLUND

och en som genomförde besiktningar. Trots det kände man att man inte riktigt hade den koll på säkerhet som man önskade.

– Det har hänt att vi trott att allt varit OK, men vid en närmare undersökning upptäckt att så inte varit fallet, berättar Henrik Forsman, ansvarig för inköp, logistik och produktionsplanering, och fortsätter:

– Ibland var vi tvungna att söka bland protokoll och fakturor för att få reda på när en besiktning senast genomfördes. Särskilt oklart har det varit när det gäller taljor, lyftkrokar och sling, som ofta varit ute på drift bland avdelningarna, vilket lett till oklarheter när det gäller vem som haft ansvar för dem.

Preplus 2.0

Med det nya avtalet får man bättre koll på alla lyftobjekt och lyftredskap, eftersom man använder sig av Preplus 2.0 som loggar allt relevant som när åtgärder utförts och eventuella anmärkningar. Dessutom får man tillgång till det senaste serviceprotokollet, samt historik över kostnader och åtgärder, för respektive objekt via en kundwebb.

– Vi valde CARLHAGs system för dokumentation och uppföljning för att det helt enkelt var bättre än konkurrenternas, säger Henrik och avslutar:

– Det nya systemet har tagits emot väldigt positivt här på SCA och kommer att utgöra en viktig kugge i vårt säkerhetsarbete.



FOTO: MIKAEL HOLMLUND

ERBJUDANDE



Traverspaket

- **Enbalkstravers 3,2 ton**
Spännvidd 8 meter.
- **Lintelfer**
Lyfthöjd 6 meter,
lyfthastighet 0,8/5 m/min.
- **Energikedja standard**
(inga kabelböjar som hänger ned).

Prisexempel travers inkl. mjukstartsrelä och lastkollektivminne samt frakt:

99 000:-

Pris exklusive strömbana, montage, montagehjälpmedel, eventuell kranbana. Pris utan moms.

Vi erbjuder även leasing!



Exempel på upplägg och kostnad:

- Leasingperiod 60 mån.
- Restvärde 5 %

1747:-/mån

I samråd med er optimerar vi serviceavtal och kan inkludera detta i leasingupplägget.

ABUS
Kransystem



Hela Sverige, alla kranmodeller.

ABUS Kransysteme GmbH i Tyskland är en av Europas ledande tillverkare av industrikrantar, såsom telfrar, svängkrantar och traverskrantar med lyftkapacitet från 80 kg till 120 ton. I Sverige representeras varumärket av ABUS Sverige Gruppen.

ABUS Sverige Gruppens sälj- och serviceorganisation finns på fler än 20 orter från Kristianstad till Kiruna.

Vi täcker hela produktområdet och servar alla krantyper och fabrikat, från kättingtelfrar till stora automationskrantar, och även andra applikationer som till exempel lyftbord, industriportar, fordonslyftar, lyftverktyg och system för radiostyrning.

Vårt sätt att arbeta innebär kundnära relationer och korta, effektiva beslutsvägar. För stora kunder, med anläggningar på flera orter

i landet, kan vi erbjuda riktäckande serviceavtal, med en kontaktperson för alla engagemang.

Vårt serviceerbjudande omfattar förebyggande underhåll, reparationer, konditionskontroll, generalreoveringar, serviceutbildningar och kranförarutbildningar. Vi utbildar kontinuerligt våra tekniker enligt ABUS utbildningsprogram.

Hela ABUS Sverige Gruppen är ISO certifierade enligt ISO 9001, 14001 och OHSAS 18001.

ABUS auktoriserade återförsäljare



JJ Gruppen och CARLHAG är ABUS Kransystems auktoriserade återförsäljare i Sverige. JJ Gruppen täcker Götaland och Stockholm/Mälardalen, och CARLHAG täcker västra Svealand och Norrland.

ABUS auktoriserade återförsäljare är granskade och godkända av ABUS Kransystem AB. Dess personal är utbildade och godkända enligt ABUS serviceutbildningsprogram samt ABUS säljutbildningsprogram. JJ Gruppen och CARLHAG är ISO certifierade enligt ISO 9001, 14001 och OHSAS 18001.

ABUS Sverige Gruppen



CARLHAG (www.carlhag.se)

Karlstad: 054 555 770

Timrå: 060 525 420

Gävle: 026 252 290

Luleå: 060 575 457

JJ GRUPPEN (www.jjgruppen.se)

Kungsbacka: Ing. f:a Jan Johansson AB: 0300 566 570

Norrköping: LyftTech AB: 011 100 192

Kristianstad: LB TeknikLyft AB: 044 126 230

Helsingborg: LB TeknikLyft AB: 042 126 230

Åkersberga: Lyftsystem KAMAB: 08 540 691 80

PROCANES (www.procranes.se)

Specialanläggningar och moderniseringar

Kristianstad: 044 200 230